

Bogotá D.C., 19 de octubre de 2018

Asunto: ADENDA No.1: Términos de referencia, Convocatoria abierta para seleccionar a 4 co-ejecutores para desarrollar la Gira Nacional de Talleres de Economía del Crecimiento – Para empresarios de la industria TI de Colombia.

La modificación realizada se encuentra en la sección “**Postulación de interesados**”:

- Ampliación del plazo para presentar postulación hasta el viernes 26 de octubre de 2018.

Bogotá D.C., 5 de octubre de 2018

Asunto: Términos de referencia, Convocatoria abierta para seleccionar a 4 co-ejecutores para desarrollar la Gira Nacional de Talleres de Economía del Crecimiento – Para empresarios de la industria TI de Colombia.

A quien pueda interesar:

ALCANCE DEL PROYECTO

Como parte de la estrategia de posicionamiento de la industria TI, desde el 2014 Fedesoft ha establecido una alianza con el experto canadiense Charles Plant, con el propósito de entrenar a las empresas de la industria TI en mejores prácticas de mercadeo, indicadores claves y planeación estratégica. Gracias a los años que Charles Plant ha estado en Colombia, ha podido entender los problemas que enfrentan las compañías de tecnologías de la información en el país. Es así como el programa ha logrado entrenar a más de 400 empresarios en técnicas gerenciales y estratégicas que han sido probadas en el mercado de Canadá y Estados Unidos.

Por su parte, el Programa de Transformación Productiva -PTP- del Ministerio de Comercio, Industria y Turismo, ha establecido como una sus líneas de acción el fortalecimiento de la estrategia empresarial hacia la excelencia operacional de las empresas del Sector Software y Servicios TI¹, donde, entre sus actividades de implementación se propuso el desarrollo de seminarios anuales de reflexión estratégica y modelos de negocio hacia el sector. Conforme lo anterior, es fundamental fortalecer la industria de la Tecnología de la Información (TI), a través del entrenamiento a las empresas basado en las mejores prácticas internacionales de mercadeo, indicadores claves y planeación estratégica.

Es por esta razón que para el 2018, con el propósito de seguir fortaleciendo las capacidades gerenciales de la industria TI, Fedesoft y el Programa de Transformación Productiva, busca generar talleres de formación en cuatro (4) ciudades del país a las empresas del sector en **Economía del Crecimiento**, como continuidad de actividades pasadas.

Conociendo la importancia de estos talleres para las regiones donde se concentra la industria de software, queremos invitarlos a participar de esta convocatoria en la que el Programa de Transformación Productiva se ha sumado con recursos que aseguran los honorarios de participación y logística del consultor. Las fechas en las que el consultor estará en el país entre el 21 y el 28 de noviembre.

Nombre Taller: Taller “Economía del Crecimiento”

Nombre del Facilitador: Charles Plant

Número de talleres: 4 talleres en 4 ciudades del país

Asistentes: entre 30 y 50 empresas, hasta dos personas participando por empresa.

¹ Según el Plan de Negocios del sector de Software y Servicios TI del PTP, 2017

Temario:

Talleres dirigidos a la industria TI en Colombia, que le permita a los participantes entender la economía del crecimiento, así como las métricas que deben ser tenidas en cuenta dentro de las organizaciones para alcanzar el éxito.

Economía de Crecimiento

Uber, AirBnB, y aproximadamente otras 150 compañías de software y de base tecnológica, han crecido rápidamente hasta tener un valor de más de 1 billón de dólares en el mercado. ¿Cuál es el secreto de su éxito y qué pueden las más pequeñas compañías de tecnología aprender de ellas para aplicar en sus propios negocios? Este taller se enfocará en cómo escalar a compañías de talla mundial, enfocándose en el fenómeno de los Unicornios, esas compañías privadas de tecnología alrededor del mundo que tienen un valor de más de un billón de dólares. Se analizará la economía del éxito en la industria del software examinando temas como:

1. Identificación de la oportunidad estratégica
2. Primera etapa de requisitos de capital
3. Mercadeo versus ventas
4. Costo
5. Gerencia de embudo
6. Métricas y tácticas de mercadeo
7. Métricas y tácticas de venta
8. Benchmarks operativos
9. Métricas de crecimiento
10. Requisitos de capital
11. Uso de capital
12. Fuentes de capital
13. Valuación
14. Métricas de Fusiones y adquisiciones
15. Métricas de compañías públicas

Cada módulo del taller revisará cómo los Unicornios han sido exitosos y qué necesita una pequeña compañía para implementar algunas de las prácticas que han creado unicornios exitosos. Cada módulo también identificará las métricas que pueden ser usadas para hacer un seguimiento y planear el progreso.

Los talleres están dirigidos a:

- Empresas nacionales de software y/o servicios asociados
- Que cuenta con un equipo directivo dispuesto a participar en todas las etapas del entrenamiento
- Que tengan un producto y/o servicio validado por el mercado

Duración del Taller: 8 horas

Perfil del tallerista internacional:



En una carrera que abarca más de 35 años en la industria del software, Plant ha sido inversionista, director y funcionario en 12 empresas de tecnología. También se ha desempeñado como banquero de inversión e inversor de capital semilla a más de 100 empresas de tecnología.

Pasó cuatro años en MaRS Discovery District, un Tanque de Pensamiento de tecnología basado en Ontario, terminando como Director Financiero, pero en su mayoría, estuvo al frente de un grupo de pasados emprendedores y especialistas que proporcionaron educación, mentores, inteligencia de mercado y capital a más de 2.000 nuevas empresas de tecnología en Ontario, Canadá.

Fue co-fundador y CEO por 15 años de Symanics, una firma de software de telecomunicaciones que proporciona plataformas de llamadas masivas a las empresas de telecomunicaciones.

Formado como Contador Público y banquero con un MBA en marketing, pasó siete años en la facultad de la Escuela de Negocios Schulich de York y ahora es miembro senior para el Impact Center trabajando para el desarrollo de investigación y programas de educación en innovación y en iniciativa empresarial en la Universidad de Toronto.

CONVOCATORIA

Objeto de la convocatoria:

Seleccionar hasta a 4 co-ejecutores para el desarrollo de la gira nacional de talleres de economía del crecimiento en 4 ciudades del país.

¿Quiénes pueden participar en la presente convocatoria como co-ejecutores del programa?:

- Cámaras de Comercio
- Gobernaciones y alcaldías
- Clústers relacionados con el sector y Parquesofts
- Universidades

¿Cuál es el aporte de la Alianza Fedesoft – PTP?:

La alianza Fedesoft – PTP aporta un total de \$56.840.000 para el desarrollo de la gira nacional:

- Logística y honorarios del consultor internacional
- Convocatoria de los asistentes y revisión de requisitos de participación
- Estrategia en redes y posicionamiento del evento y de la entidad Co-ejecutora

Valor del aporte regional:

El aporte por región para la realización de este evento para un máximo de 50 empresarios de TI es de nueve millones de pesos IVA incluido (\$9.000.000). Los aportes estarán destinados a gastos logísticos, ayudas audiovisuales, refrigerios, traducción simultánea, entre otros.

El cobro del costo de la contrapartida del co-ejecutor será responsabilidad exclusiva de Fedesoft.

Postulación de interesados:

Se recibirán postulaciones de forma permanente a partir del 5 de octubre y hasta el viernes 26 de octubre de 2018 a las 5:00 pm o hasta la asignación de los 4 cupos. La información y cierre de la convocatoria será informado a los interesados a través de las páginas web: www.fedesoft.org y www.ptp.com.co

Para poder participar en la convocatoria, la entidad interesada deberá diligenciar el formato adjunto (anexo 1) y enviarlo a los siguientes correos: empresascompetitivas@fedesoft.org y jennifer.pineda@ptp.com.co, en un archivo .zip con los siguientes documentos:

- Logo de la entidad
- Fotocopia C.C. Representante Legal al 150% o documento equivalente.
- Certificado de existencia y representación legal o su equivalente con fecha de expedición no superior a treinta (30) días calendario.
- Copia del RUT actualizado.

Se tendrá en cuenta el orden de llegada de los documentos para la asignación de los cupos del taller. Estas entidades serán conjuntamente seleccionadas por el PTP y FEDESOFTE.

VINCULACIÓN

En atención al régimen de contratación de FEDESOFTE, la vinculación al Programa de las entidades co-efecutoras que resulten seleccionadas se encuentra sometida a las normas del Derecho Privado Colombiano. En consecuencia, la relación entre FEDESOFTE y las entidades seleccionadas se instrumentará a través del documento privado que definan las partes.

Se entiende que una entidad solo estará vinculada al PROGRAMA, una vez Fedesoft le haya notificado formalmente y previa suscripción de la carta de compromiso.

Anexo 1 – Carta de intención de participación – Taller en Economía del Crecimiento

- Nombre de la Entidad:
- Nit:
- Página Web:

Datos del responsable del proyecto:

- Contacto:
- Cargo:
- Correo Electrónico:
- Celular:

Describa de forma breve la interlocución que tiene su entidad con la industria TI de la ciudad / región:

Existen necesidades identificadas dentro de la ciudad / región para el fortalecimiento de la industria TI?

Por este medio confirmo nuestro interés en participar en el proyecto y aportar los fondos para participar como entidad Co-ejecutora, los cuales serán desembolsados a Fedesoft.

Firma del representante legal de la entidad:

Nombre:
Cargo:
Cédula: