



El progreso es de todos

Mincomercio

# Programa Alianzas para la reactivación

Un programa para el fortalecimiento de la cadena de valor del sector de la construcción en Colombia

## Alianzas PARA LA REACTIVACIÓN

Proveedores más competitivos

## Construcción



Un programa de:



Recursos de:



Ejecutado por:





# Presentación general de la empresa

Somos una empresa con 52 años de experiencia en el mercado, comprometida con las necesidades y requerimientos de nuestros clientes del sector de la construcción y de las obras civiles, comercializando y transformando productos de acero.

5 puntos de venta en Medellín, 200 empleados y 3 líneas de negocio:

1. Comercialización de producto para la construcción y la industria
2. Figuración. Transformación de las barras de acero
3. Centro de servicios: transformación de las laminas de acero

## Nuestras líneas de productos son:

Acero de refuerzo.

Figurado.

Tuberías.

Láminas.

Servicios de corte y dobléz.

Ángulos.

Otros.



Un programa de:



Recursos de:



Electorado por:





# ¿Cuáles son las oportunidades, retos y necesidades que tiene su empresa actualmente?

- Se siguen presentando demoras en los desembolsos del sector financiero al constructor, retardando la ejecución de las obras y generando incumplimientos de pagos a sus proveedores.
- Se requiere mejora en la comunicación con gobierno departamental y nacional para disminuir la incertidumbre en el inicio de obras de infraestructura, dado que su mayoría usan en sus obras materiales importados ( planos y vigas), que no son de producción nacional.
- Alta incertidumbre para la estimación de la demanda por la entrada en vigor de la ley de garantías, debido al próximo año electoral .
- Actualmente el nivel de digitalización en el sector de insumos para la construcción es bajo. Existen muy pocas plataformas y el servicio es costoso.



**Alianzas**  
**PARA LA**  
**REACTIVACIÓN**  
Proveedores más competitivos

**Construcción**



El progreso es de todos

Mincomercio



# ¿Qué busca su empresa al vincularse al programa Alianzas para la Reactivación?.

Encontrar aliados estratégicos para el desarrollo e implementación de tecnologías o herramientas para la atención de las necesidades de los clientes de manera cercana, ágil y oportuna.

Integrar la red de suministros del sector de ferretería pesada, buscando una mejor visibilidad de los inventarios en cada eslabón de la cadena de suministro y poder realizar compras mas acertadas de los productos de fabricación nacional.



**Alianzas**  
PARA LA  
REACTIVACION  
Proveedores más competitivos

**Construcción**



Un programa de:



Recursos de:



Ejecutado por:

